

U.S.A. – Aspetti fiscali e novità d'interesse per le imprese

28 GENNAIO 2026

Filiberto.calascibetta@roedlUSA.com

Partner, Console Onorario d'Italia, Stato della Georgia (U.S.A.)

www.roedl.us/services/italian-practice/

Monja.Volpato@roedlUSA.com

Associate Partner

Un'unica entità, una presenza globale

50

Countries

117

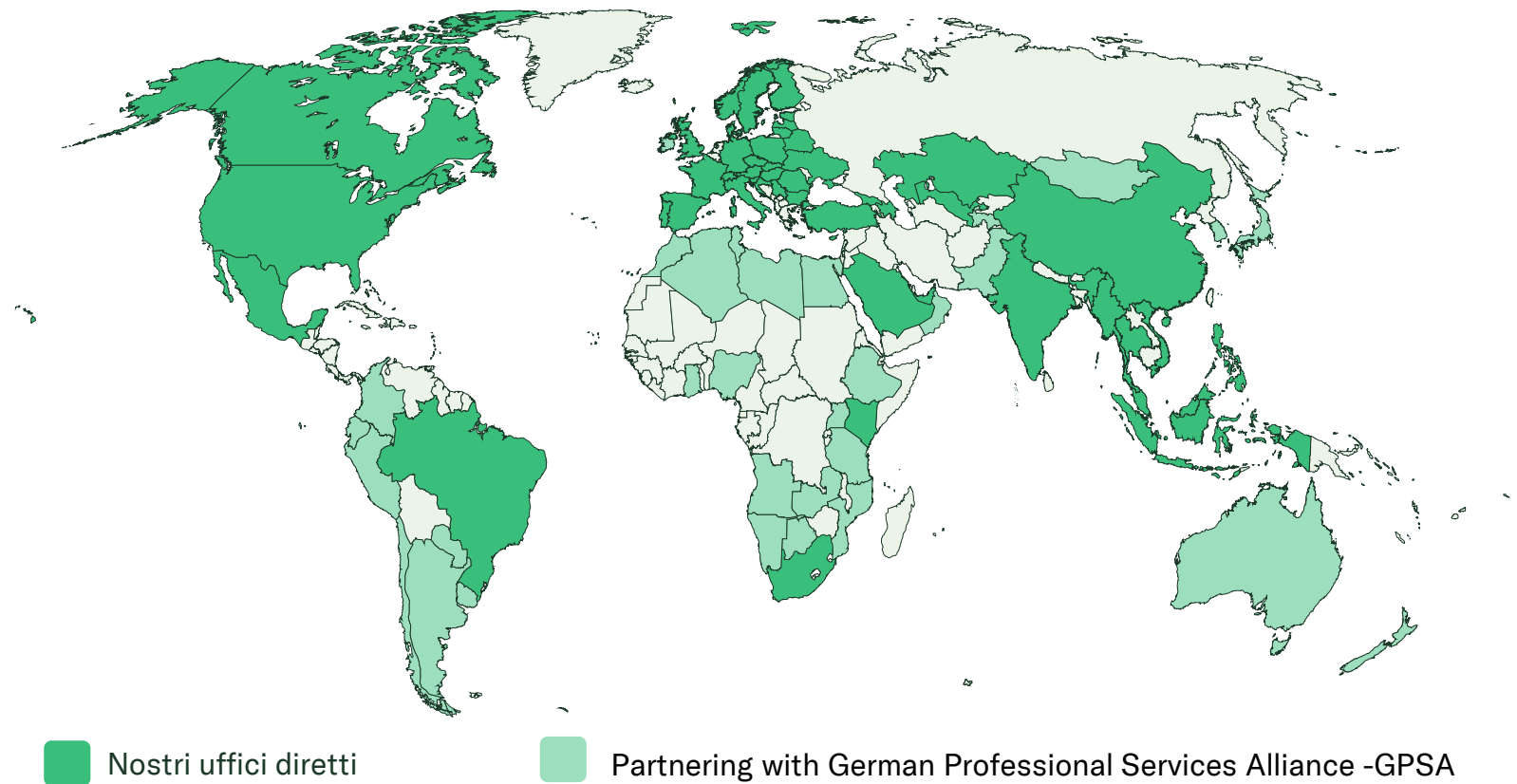
Offices (*)

6,000

People

Fondata in Germania dal Dr. Bernd Rödl
nel 1977, assiste clienti a livello globale
come un solo Studio professionale e non
un network o un franchising.

(*) Milano, Padova, Roma, Bolzano



Austria • Azerbaijan • Belarus • Brazil • Bulgaria • Canada • China • Croatia • Cyprus • Czech Republic • Denmark • Estonia • Finland • France • Georgia • Germany • Great Britain • Hong Kong • Hungary • India • Indonesia • Italy • Kazakhstan • Kenya • Latvia • Lithuania • Malaysia • Mexico • Myanmar • Norway • Philippines • Poland • Portugal • Romania • Saudi Arabia • Serbia • Singapore • Slovakia • Slovenia • South Africa • Spain • Sweden • Switzerland • Thailand • Türkiye • United Arab Emirates • Ukraine • USA • Uzbekistan • Vietnam

I nostri servizi negli Stati Uniti

Assurance
Services

Business
Process
Outsourcing

Global
Mobility



Tax
Compliance

Tax
Consulting

Transaction
Services

* Rödl USA non
fornisce servizi legali

• Rödl USA does not provide legal services.

*"Il nostro approccio
interdisciplinare, la nostra
presenza globale, che include
quattro uffici in Italia, e la ns.
particolare specializzazione nel
supporto delle società di
proprietà familiare di medie e
grosse dimensioni, rende la
nostra realtà unica, uno Studio
professionale e di revisione
dedicato alle aziende italiane
ed europee che serviamo nei
loro progetti di espansione
internazionale"*

RÖDL USA – i ns punti di forza

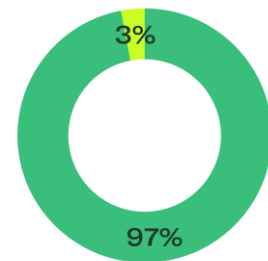


Professionisti



- Professionisti con licenze europee, include il gruppo di colleghi con credenziali italiane
- Multi-lingual professionals

Clienti



- European owned companies
- Other



“Rödl – Azienda leader per le medie imprese private (Italiane ed europee), con operazioni negli Stati Uniti”

RÖDL USA – le nostre specializzazioni

Assurance

- **Revisione e Certificazione di bilanci d'esercizio (U.S. GAAP, IFRS, Italian GAAP)**
- Employee benefit plan audits
- Redazione di bilanci nel format 'Compilation' e 'Reviews'
- Procedure di controlli contabili (Agreed-upon procedures)
- Group Reporting packages e conversioni
- Servizi di assistenza e consulenza sul controllo di gestione,
- Servizi di Internal Audit

Business Process Outsourcing

- Preparazione dei reports e/o bilanci mensili, riconciliazioni e chiusure periodiche
- Supporto per la gestione del payroll
- Hosted cloud accounting software solutions
- **Assistenza e consulenza per l'avvio di filiali**
- **Contabilità ed amministrazione (full backup office service)**
- Contabilità con utilizzo di software dell' ERP system della Casa madre (SAP, DATEV etc.)

Tax Compliance

- **Assistenza e consulenza per le imposte sui redditi federali ed a livello di Stati, per aziende e persone fisiche** per società e persone fisiche
- U.S. transfer pricing analysis and documentation
- Consulenza su imposte di successione e donazione
- Federal and state voluntary disclosure assistenza e preparazione

Tax Consulting

- Ristrutturazioni societarie nazionali e trans-frontalieri
- **Stabile organizzazione, nexus analysis, assistenza e consulenza su 'site selection'**
- Pianificazione e consulenza fiscale "multi-state", imposte sui redditi, sales e property tax
- Sales & Use Tax Analysis
- Consulenza e pianificazione fiscale a favore di High Net Worth Individuals
- Consulenza per investimenti immobiliari
- Tassazione degli expatriates
- Assistenza e difesa delle Aziende nel caso di verifiche fiscali

Transaction Services

- Financial, M&A tax, Vendor and Human Resources due diligence
- Model review, Pre-deal evaluation
- Post-transaction integration services
- Sell side assistance, Transaction structuring

U.S.A. – Aspetti fiscali e novità d’interesse per le imprese

1. Cenni generali

2. Opportunità

3. Criticità

4. Fiscalità d’impresa: overview

5. Conclusioni

Fiscalità d'impresa negli USA – cenni generali

Mercato Statunitense Attraente

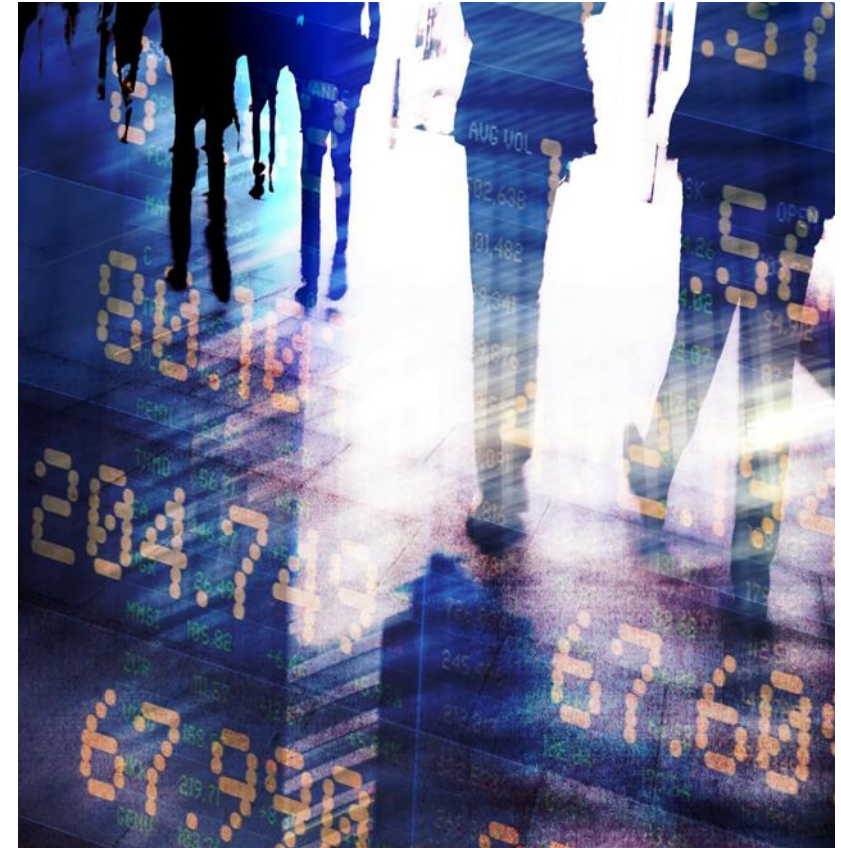
Gli Stati Uniti offrono un vasto mercato con oltre 330 milioni di consumatori: un'opportunità significativa per le aziende italiane.

Economia e Innovazione Avanzate

L'economia avanzata e la forte cultura dell'innovazione rendono gli Stati Uniti un ambiente ideale per lo sviluppo imprenditoriale.

Sfide nell'avvio dell'investimento

L'avvio di una società negli Stati Uniti richiede una valutazione attenta delle opportunità e delle criticità legali, fiscali e commerciali.



Espansione negli Stati Uniti: un'opportunità

Accesso ad un mercato ampio e dinamico

Vantaggi di Stabilire una Società

Costituire una società negli USA permette di servire clienti locali, di ridurre barriere logistiche, aziendali, ma anche culturali.

Accesso a Settori Strategici

Si accede a settori importanti: tecnologia, energia, industria manifatturiera avanzata, sanità.

Crescita in Ecosistema Competitivo

Posizionarsi in un ecosistema competitivo stimola la crescita e la diversificazione del business.

Espandere le attività negli Stati Uniti: un'opportunità

Presenza locale vantaggiosa

La presenza locale riduce i tempi di consegna e ottimizza la supply chain, migliorando sia i tempi delle forniture che quello dei servizi post-vendita.

Relazioni dirette con clienti

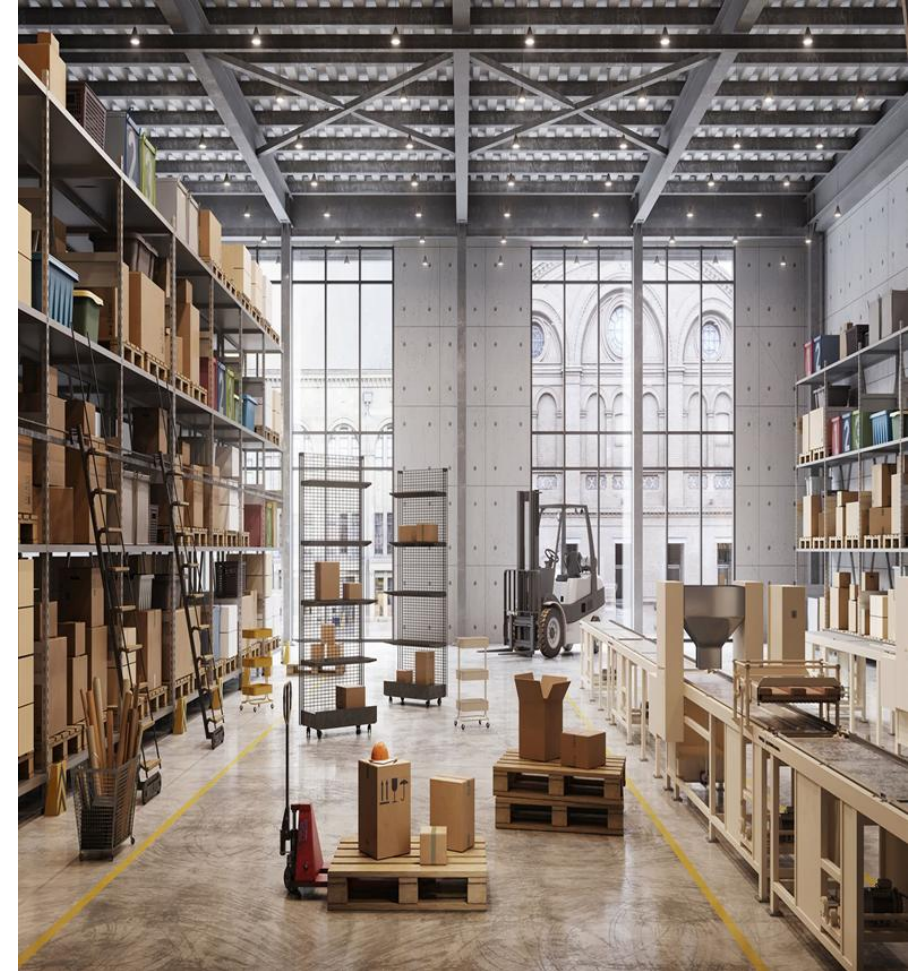
Gestire relazioni dirette con clienti e fornitori aumenta competitività e fidelizzazione nel mercato americano.

Vicino a cluster industriali

La vicinanza a fattori produttivi e cluster industriali favorisce efficienza operativa e la riduzione dei costi.

Vantaggio competitivo sui concorrenti

Acquisizione di nuovi clienti, espansione nel mercato



OTTIMIZZAZIONE LOGISTICA E VICINANZA AI CLIENTI

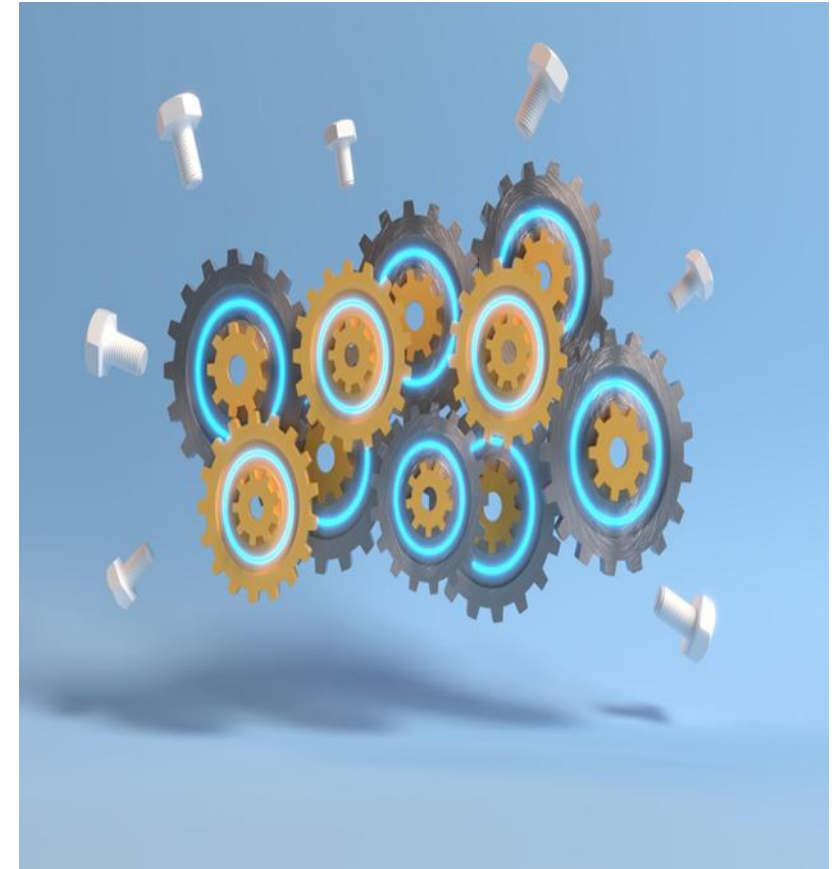
Espandere le attività negli Stati Uniti: un'opportunità

Incentivi federali e statali

Numerose agevolazioni federali e degli Stati, soprattutto per investimenti produttivi.

Gli Stati offrono crediti d'imposta ed diversi incentivi fiscali per attrarre investimenti esteri, con l'obiettivo di creare posti di lavoro.

Tra gli altri, incentivi per l'agevolazione dell'acquisto di macchinari e attrezzature strumentali per le attività aziendali, sulla formazione della forza lavoro.



ACCESSO AD INCENTIVI ED AGEVOLAZIONI

Costituire una società negli U.S.A.: opportunità

Varie forme giuridiche

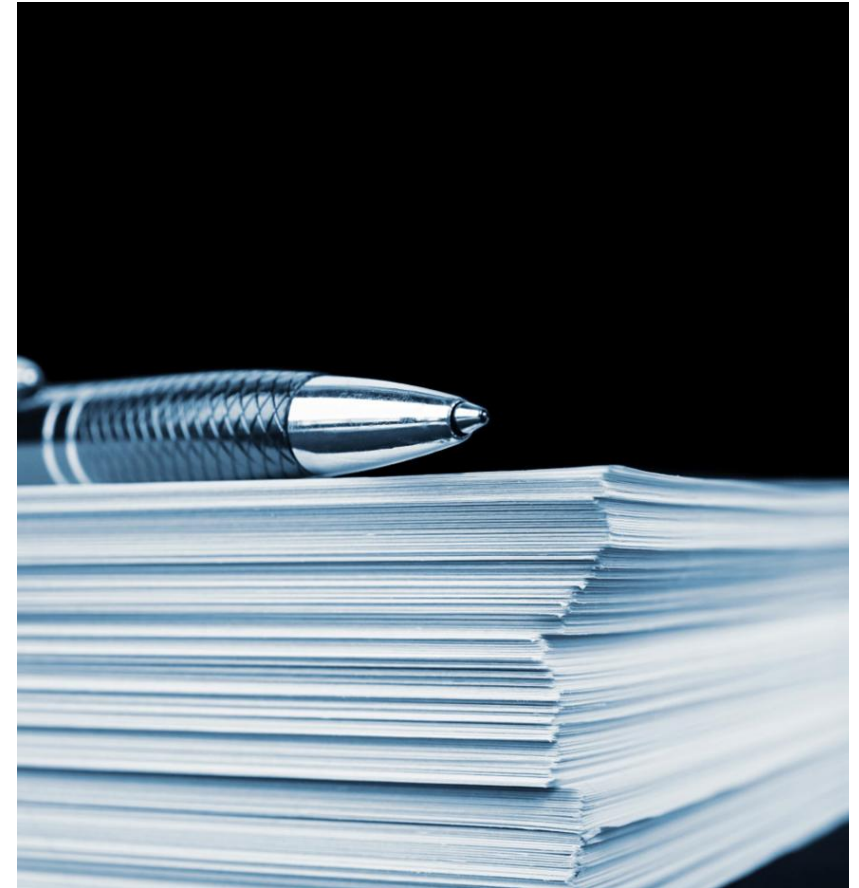
E' possibile scegliere tra diverse forme giuridiche in base alle esigenze aziendali : Corporation e LLC (Limited Liability Company) sono le piu' frequenti.

Adattabilità strutturale

Le strutture societarie si adattano al modello di business per ottimizzare fiscalità e gestione.

Vantaggi operativi

Costituzione rapida e semplicità amministrativa facilitano la competitività delle aziende, incluse quelle straniere.



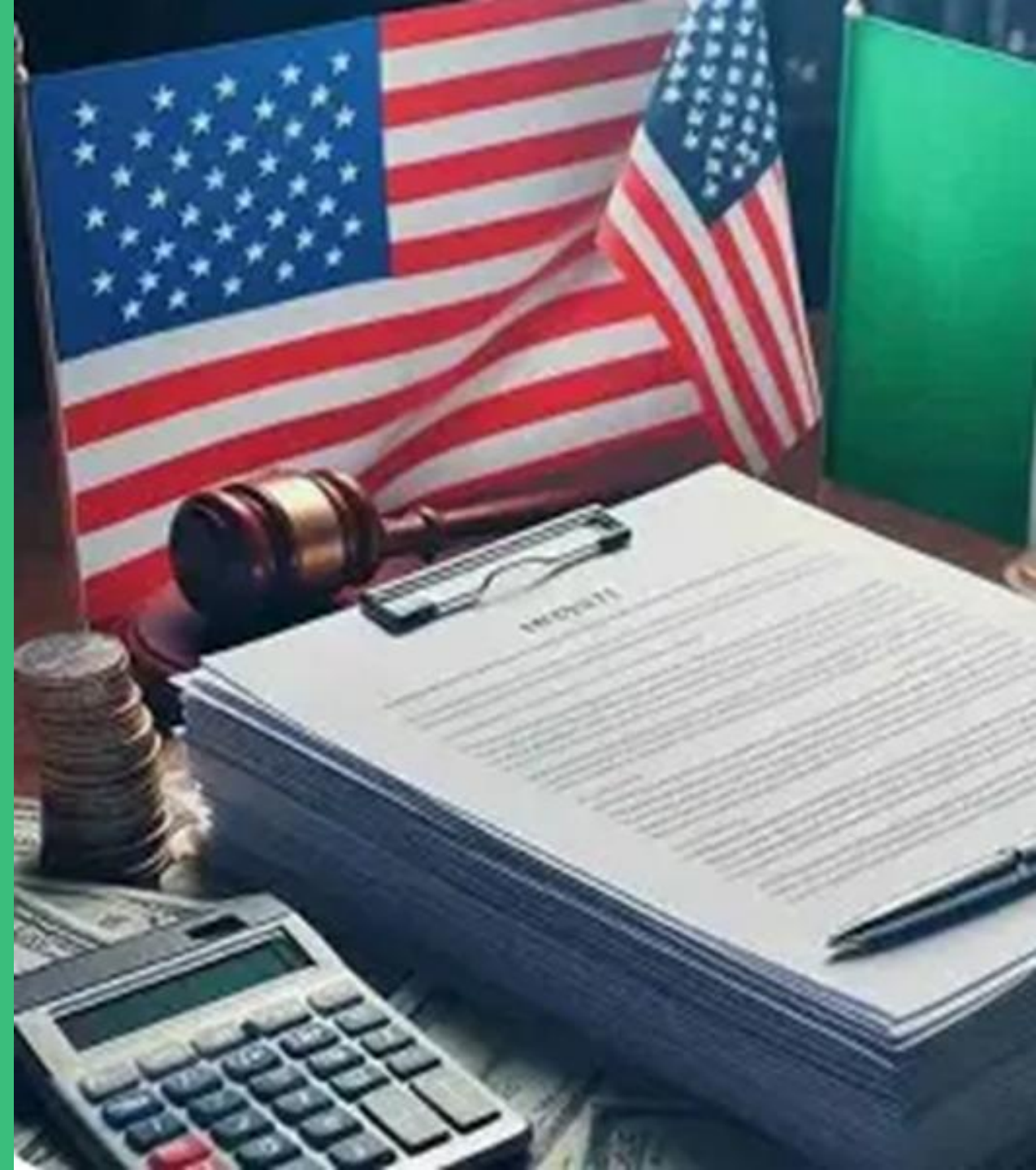
FACILITA' DI OPERARE IN UN AMBIENTE COMMERCIALE FLESSIBILE E DINAMICO

Espandere le attività negli USA: *criticità*

La conoscenza del sistema amministrativo e fiscale italiano può aiutare a comprendere quello statunitense, ma non è sufficiente di solito per individuare le aree critiche

Importante adottare un '*set of mind*' statunitense, per il supporto del percorso di espansione delle operazioni negli USA

Navigare il sistema amministrativo / fiscale statunitense, cercando di staccarsi dal '*modus operandi*' italiano



Costituire una società negli Stati Uniti: *criticità*

Quando si opera con una Società statunitense: tipici temi su cui porre l'attenzione:

- Esterovestizione: **rischio fiscale italiano**, riqualificazione della società statunitense come residente in Italia, potenziale doppia tassazione
- **Finanziamento** dell'investimento: in conto capitale, finanziamento a titolo oneroso
- **Ritenute fiscali** su interessi, dividendi, royalties pagati a società non USA
- **Trattato fiscale** contro le doppie imposizioni
- **Trasferimento prezzi**: politiche sul pricing, servizi inter-company e relativi contratti, normativa USA articolata.

Fare impresa negli Stati Uniti: *criticità*

Tassazione più livelli

Sistema fiscale articolato e complesso su diversi livelli ed amministrazioni.

Concetto di Nexus

Il nexus rappresenta il legame fiscale basato su presenza fisica o presenza economica in uno Stato.

Importanza della Compliance

La mancata compliance fiscale può causare sanzioni e problemi fiscali critici e materiali.

Pianificazione Fiscale

Una pianificazione fiscale accurata aiuta ad evitare sorprese ed a ottimizzare il carico tributario.

Fiscalità d'impresa negli USA – cenni generali

Sistema fiscale articolato e complesso.

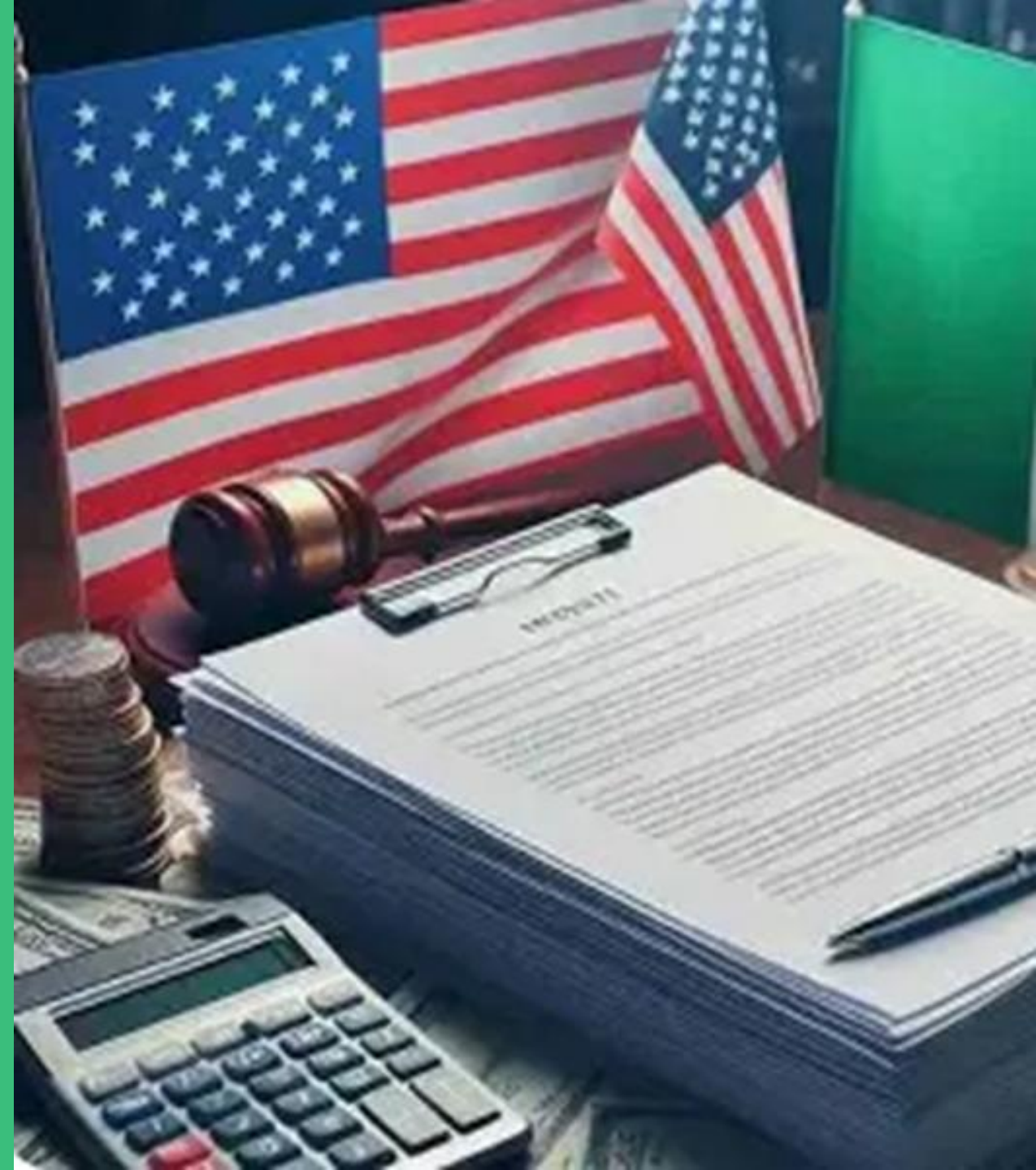
La tassazione negli USA si articola **su tre livelli**:

1) FEDERALE

2) STATALE

3) LOCALE

Ognuno con regole ed amministrazioni distinte



Fiscalità d'impresa negli USA – cenni generali

Quale è la pressione fiscale in atto vigente negli Stati Uniti per un'azienda con attività produttive o distributive?

Imposta sui redditi Federale

L'aliquota in vigore è pari al 21%

Imposta sui redditi degli Stati

Rileva l'imposta effettiva: range usuale compreso tra il 2% e il 5%

Imposte dirette totali (Federali e Statali)

Aliquota effettiva totale in atto varia in un range tra il 23% ed il 26%



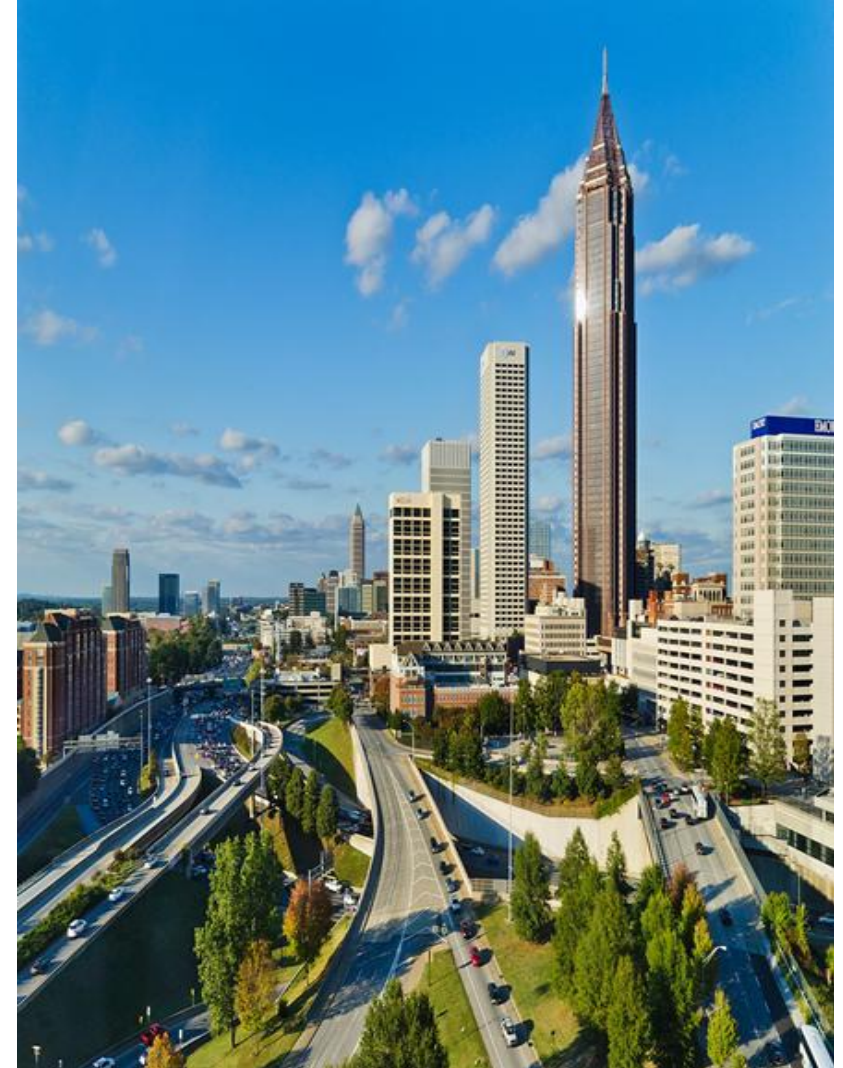
Fiscalità d'impresa: Imposte dirette federali

- **AGEVOLAZIONI ED INCENTIVI FISCALI:**
- **Ammortamento accelerato: deducibilità fiscale dell'intero investimento nel primo anno per l'acquisto di beni e macchinari strumentali:**
 - Importante: l'agevolazione dal 2026 al 2031 è estesa anche ad immobili commerciali e produttivi: il loro costo risulta interamente deducibile in un solo anno (rispetto al regolare ammortamento su 39 anni)
- **Espansione dei crediti d'imposta per la Ricerca e lo Sviluppo (potenziale credito d'imposta in un range tra 10%-15% applicato sulle spese per R&S qualificabili)**



Fiscalità d'impresa: Imposte dirette federali

- **AGEVOLAZIONI ED INCENTIVI FISCALI:**
- **Ammortamenti accelerati Ipotesi / Esempio:**
- **Investimento iniziale (Anno 1 – 2026)**
- Immobile industriale: USD 5.000.000
- Beni strumentali: USD 4.000.000
- Totale CAPEX: 9.000.000
- Fatturato annuo: USD 10.000.000
- **Utile d'esercizio: USD 1.000.000**

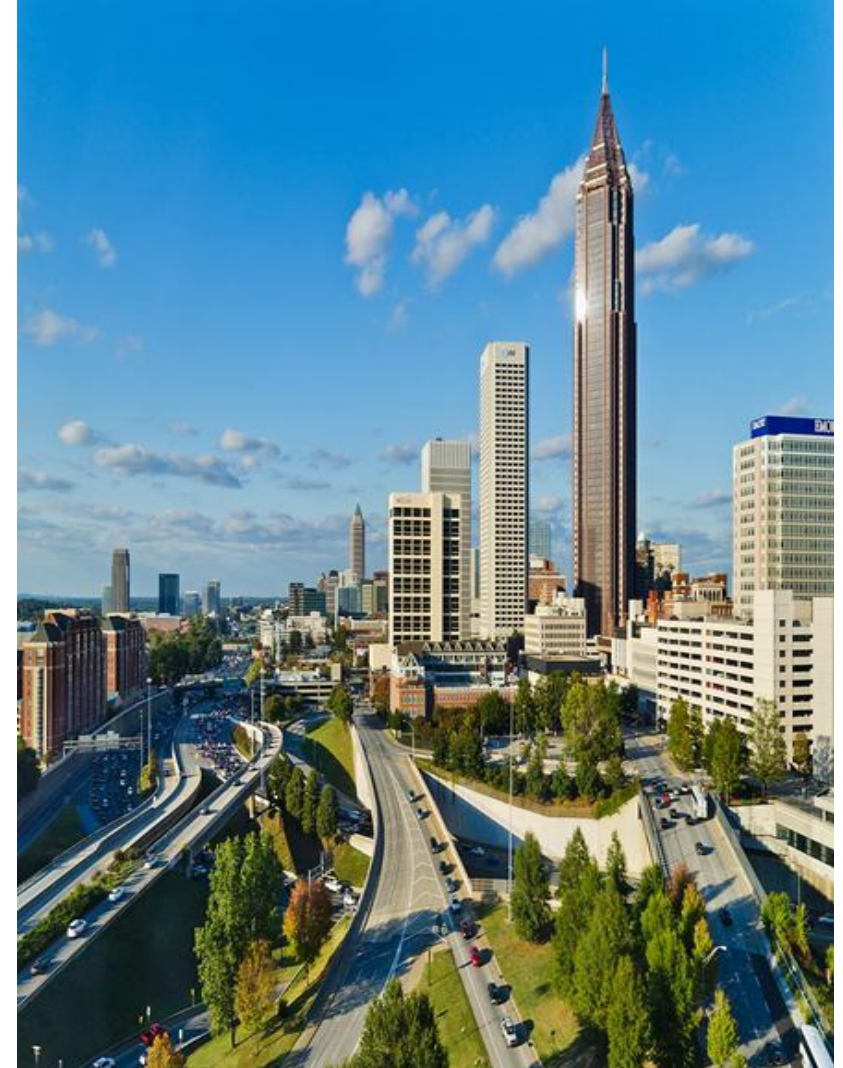


Fiscalità d'impresa: Imposte dirette federali

- AGEVOLAZIONI ED INCENTIVI FISCALI:**

Anno 1 (2026)

- Utile d'esercizio prima degli Ammortamenti \$ 1.000.000
- Ammortamenti FISCALI ACCELERATI \$(9.000.000)
- (Perdita fiscale federale NOL) \$ -8.000.000
- La Perdita fiscale è riportabile senza limiti temporali ed utilizzabile fino ad un massimo dell'80% dell'utile d'esercizio

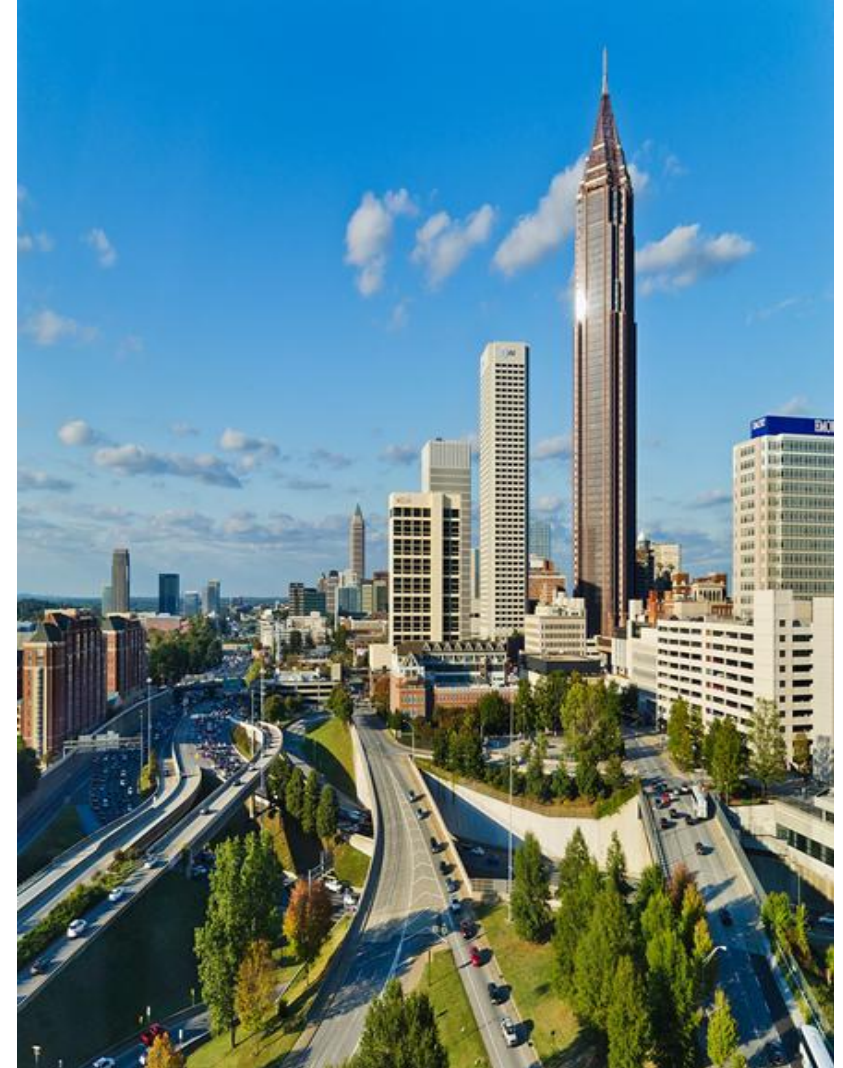


Fiscalità d'impresa: Imposte dirette federali

- AGEVOLAZIONI ED INCENTIVI FISCALI:**

Anno 2 (2027)

• Risultato d'esercizio/imponibile (a)	\$ 1.000.000
• (Perdita fiscale federale dall'Anno 1)	\$ - 8.000.000
• Perdita fiscale compensabile 80% di (a)	\$ (800.000)
• Utile fiscale tassabile (Anno 2)(b)	\$ 200.000
• Imposte sui redditi federali Anno 2 (21% di (b))	\$ 42.000



Fiscalità d'impresa: Imposte dirette federali

- **AGEVOLAZIONI ED INCENTIVI FISCALI:**
 - Agevolazione applicabile alle Corporations che permette di fruire di una **riduzione del reddito imponibile** per l'Azienda
 - Tale riduzione è legata al livello di reddito prodotto dalla Corporations grazie ai **ricavi per vendite di beni e servizi realizzate all'estero (fuori dagli USA)**
 - Più la Corporation vende all'estero, più aumenta l'agevolazione
 - Con tale agevolazione la Corporation può ridurre l'Aliquota federale del 21% **fino ad un potenziale minimo pari al 16.4%**

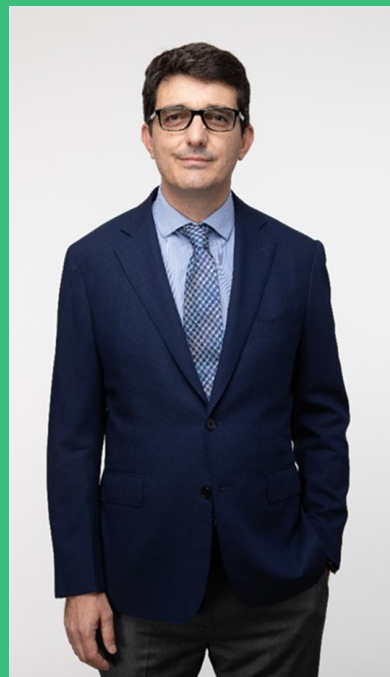


Contatti



Monja Volpato

Associate Partner
Certified Public Accountant, Avvocato (Italia)
Direct +1 404 586 8937
Monja.volpato@roedlusa.com



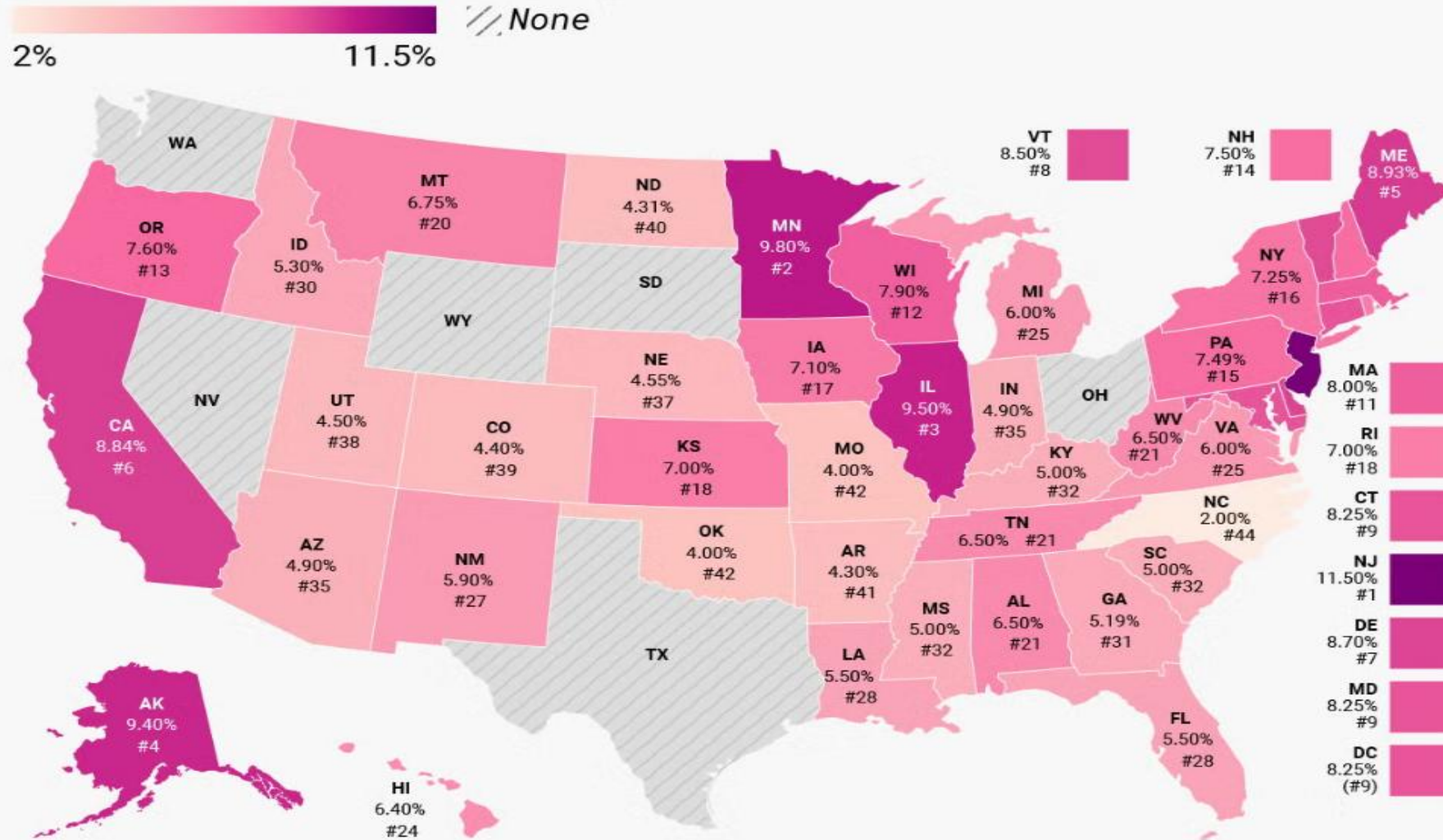
Filiberto Calascibetta

Partner
Certified Public Accountant, Dottore
Commercialista
Console Onorario d'Italia per lo Stato della
Georgia (Stati Uniti)
Direct +1 404 586 3479
Filiberto.Calascibetta@roedlusa.com

www.roedl.us/
www.roedl.us/services/italian-practice/

Fiscalità a livello di Stati: imposte dirette

Top Marginal Corporate Income Tax Rates as of January 1, 2026



La Tabella include le aliquote **nominali** applicate dagli Stati

Ogni Stato tuttavia applica propri criteri di ripartizione dell'Utile Aziendale totale sullo/sugli Stati dove svolge attività commerciali (dove ha un Nexus)

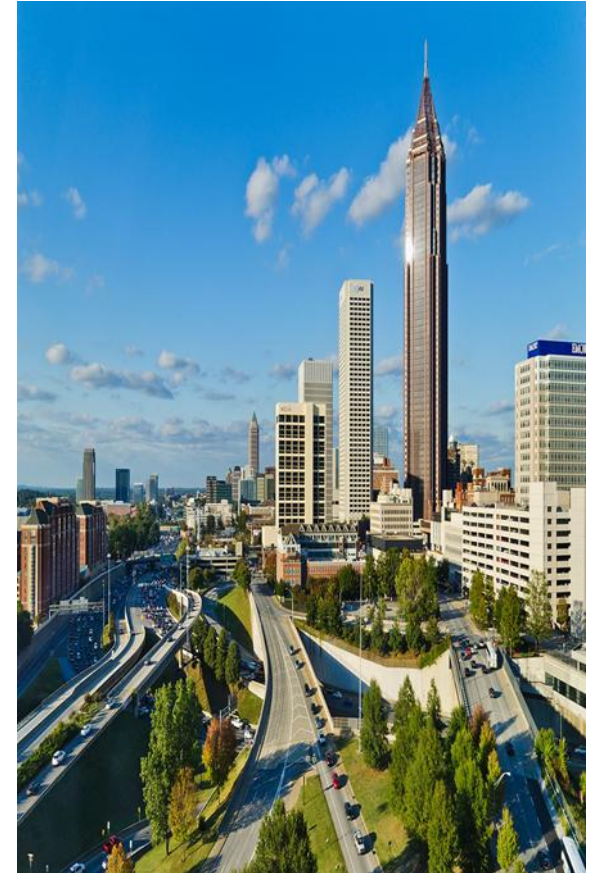
Tali meccanismi possono ridurre in modo sostanziale **la pressione fiscale effettiva** a livello degli Stati

Fiscalità d'impresa: Imposte dirette degli Stati

Ogni Stato applica il **proprio** sistema di tassazione che prevede dei criteri di **ripartizione dell'imponibile totale** di un'azienda statunitense per attribuirne una parte al proprio Stato (quando l'azienda è presente in senso commerciale in tale Stato)

L'assoggettamento all'imposta sui redditi su diversi Stati in genere NON crea una doppia imposizione

Nota bene: nel caso di mancato adempimento con uno Stato, l'anno fiscale per il quale vi era l'obbligo (per via di un Nexus), può rimanere aperto in modo indefinito



Tassazione degli Stati

Fiscalità d'impresa: Imposte dirette degli Stati

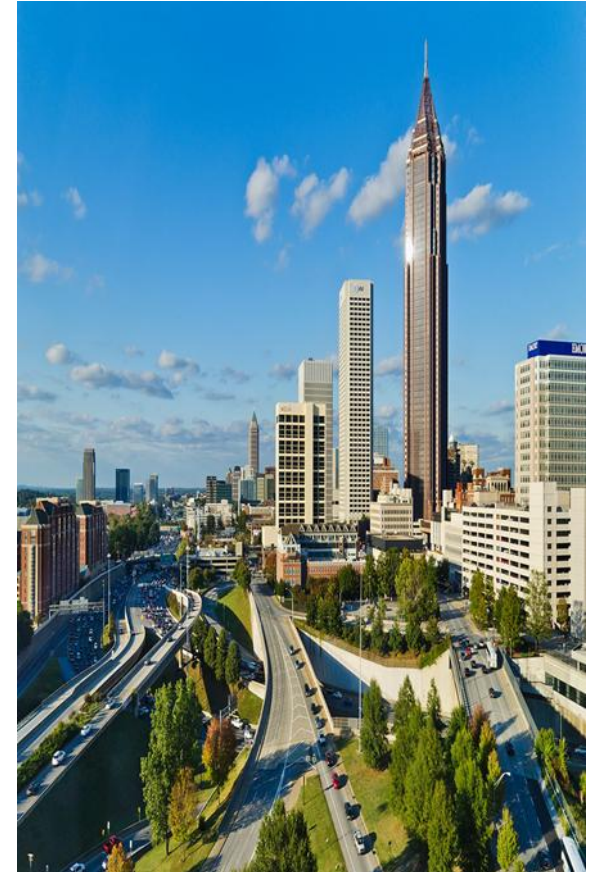
Alcuni Stati non prevedono imposte sui redditi o hanno aliquote piu' basse di altri

E' possibile ottenere **vantaggi** fiscali costituendo la filiale in uno Stato che non prevede imposte sui redditi?

Dipende: di solito non si realizzano risparmi fiscali, l'Azienda/Filiale statunitense rimane tassabile in quello Stato (o quegli Stati) dove comunque svolge le effettive operazioni distributive e/o produttive

Operare in Stati senza income tax darebbe dei vantaggi?

Dipende, piu' spesso i fattori operativi risultano i drivers principali nella scelta della localizzazione: costi di logistica, vicinanza a clienti e fornitori, clusters di settore, risorse di mano d'opera adatta, etc.



Fiscalità d'impresa: Imposte dirette degli Stati

Il concetto di **NEXUS** è cruciale per determinare gli obblighi fiscali delle aziende dal punto di vista Statale.

Identifica la connessione o presenza che un'azienda ha all'interno di uno Stato che può assoggettarla a tasse Statali.

Tipi di Nexus:

1. Fisico. Quando un'azienda ha una presenza tangibile in uno stato:

- Un ufficio;
- Un magazzino o inventario;
- Dipendenti o agenti;
- Servizi (resi anche da terzi per conto dell'Azienda)
- Fiere ed eventi

2. Economico. Si stabilisce in base all'attività economica che un'azienda svolge all'interno di uno Stato:

- Ricavi delle vendite quando vengono superate certe soglie;
- Numero di transazioni



NEXUS

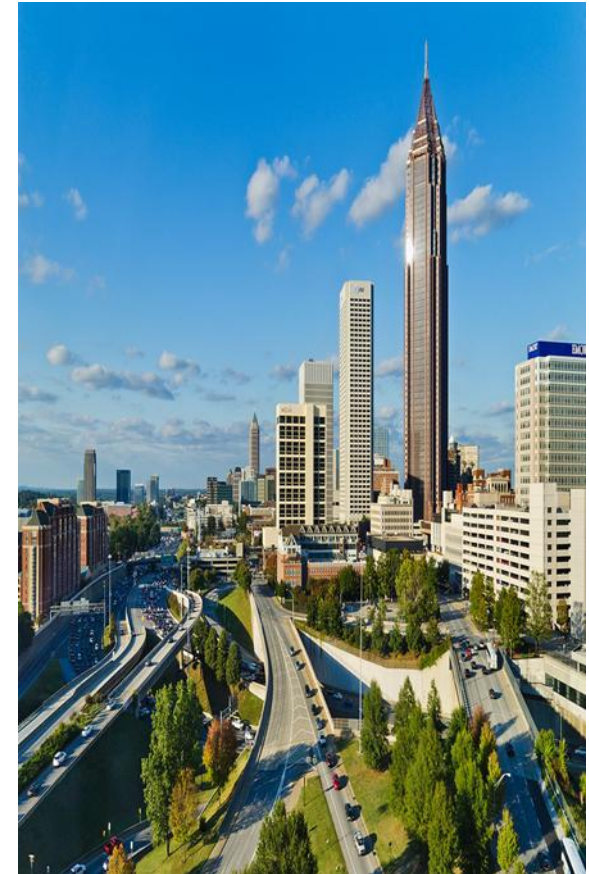
Fiscalità d'impresa: Imposte dirette degli Stati

I vari **sistemi di ripartizione** si basano sulla “**incidenza**” di certi fattori aziendali su uno Stato, rispetto al totale statunitense (nota bene: occorre *in primis* che l'Azienda abbia formato il Nexus, perché un certo Stato possa ripartire l'imponibile sullo stesso):

Quante **vendite** ho realizzato **con consegna** -ad esempio- nello Stato della Georgia rispetto al **totale** vendite realizzate dalla filiale statunitense?

quanto **incide** il mio costo del personale -ad esempio- in Florida, sul totale del costo del personale dell'Azienda/filiale statunitense?

Tali **sistemi di ripartizione** usualmente riducono il peso dell'imposta effettiva su uno Stato (rispetto all'aliquota 'nominale' di quel certo Stato).



TASSAZIONE DEGLI STATI

Fiscalità d'impresa negli USA: Sales and Use tax

Imposta sul Consumo degli Stati

La Sales & Use Tax è un'imposta regolata a livello statale sul consumo (non esiste un'Imposta sul Consumo federale, tante' che i beni introdotti in dogana assolvono solo i Dazi).

Variazioni tra Stati

L'imposta varia in base alla destinazione dei beni, resa dei servizi, e alle normative statali.

Certificati di Esenzione

Il certificato di esenzione evita l'applicazione della Sales Tax, che (quando applicata) costituisce un costo **non detraibile** per l'azienda (cliente/buyer).

Obblighi di Registrazione

Superare soglie di vendita richiede registrazione e versamento dell'imposta.



GESTIONE DELLA SALES & USE TAX

Fiscalità d'impresa negli USA: Sales and Use tax

Presupposto: configurazione di una Base fissa (**Nexus**) ai fini di tale imposta, ovvero presenza fisica o semplicemente al superamento di una certa soglia di fatturato su uno Stato (principio introdotto dal Wayfare case – economic Nexus)

La **Sales Tax** va applicata sulle fatture emesse, a meno che l'azienda che vende il bene/servizio, non ottenga un Certificato di esenzione dal proprio cliente

Il 'Certificate of Exemption' legittima la mancata rivalsa/applicazione della Sales and Use tax



GESTIONE DELLA SALES & USE TAX

Fiscalità d'impresa negli USA: Sales and Use tax

Se il bene acquistato e/o l'Azienda che lo acquista **NON** beneficiano di un regime di esenzione, allora la Sales and Use Tax si traduce in genere in un aumento del **COSTO** d'acquisto (non è detraibile, al pari dell'IVA indetraibile sulle Auto in Italia); in questo caso si traduce in un costo che si aggiunge all'investimento, questo vale **anche per i beni strumentali** (macchinari, impianti, arredi, computer etc., incluso acquisti di beni e servizi **da fornitori italiani**)

Quando un bene può essere acquistato in **'status' di esenzione**, due casi principali:

1. Quando è acquistato per essere commercializzato (**Resale Exemption**)
2. Quando il bene è utilizzato in un processo 'manfatturiero' su cui è concessa l'esenzione (**Manufacturing Exemption**)

Per questo nell'ambito di un progetto d'investimento è **importante** valutare le esenzioni che uno Stato può offrire all'azienda



GESTIONE DELLA SALES & USE TAX

Fiscalità d'impresa negli USA: imposte locali

Imposta applicata sui beni mobili ed immobili (sui beni strumentali, sul valore di costo delle rimanenze finali di magazzino)

Aliquote variano per Stati e Contee (tipicamente in una forchetta tra 1% e 3%)

Alcuni Stati permettono l'esenzione sui beni di magazzino, che può essere totale o parziale



PERSONAL PROPERTY TAX

Cenni su moduli richiesti alle aziende italiane W-8BEN-E

Il Form W-8BEN-E noto anche come Certificate of Status of Beneficial Owner for United States Tax Withholding and Reporting (Entities), è utilizzato da entità straniere (non statunitensi) per documentare il loro status ai fini fiscali negli Stati Uniti.

Scopo del Modello:

- Documentare lo Status di Entità Straniere: certifica che l'entità è straniera ed e' soggetta (o meno) all'applicazione di ritenute fiscali statunitensi.
- Richiedere Benefici del Trattato Fiscale: permette all'entità di richiedere eventuali benefici del trattato fiscale, che possono ridurre o eliminare le ritenute fiscali statunitensi su redditi come dividendi, interessi e royalties, ed in genere su compensi per servizi svolti sugli Stati Uniti.
- Conformità con FATCA: richiesto dalla normativa Foreign Account Tax Compliance Act (FATCA) con il Modello W-8BEN-E si certifica lo status come beneficiario del compenso (azienda italiana), ai fini del FATCA.

Si tratta di una autocertificazione emessa dalla società italiana e conservata dalla società americana-sostituto d'imposta, non va consegnato ad IRS. Collegato al Form 1042 rilasciato per attestare gli importi eventualmente pagati. Per i servizi occorre prestare attenzione all'eventuale stabile organizzazione e/o nexus statale.



W-8BEN-E

TRANSFER PRICING ANALYSIS

TRANSFER PRICING ANALYSIS

Negli Stati Uniti la normativa sul Transfer Pricing e' regolata dalla Section 482 dell'Internal Revenue Code, ed ha lo scopo principale di prevenire l'elusione o evasione fiscale attraverso la manipolazione dei prezzi applicati tra parti correlate. La normativa si basa sul principio del *arm's length* principle, ovvero le transazioni tra parti correlate devono avvenire a condizioni economiche equivalenti a quelle che sarebbero state concordate tra soggetti indipendenti.

In linea generale, imprese devono predisporre studi di transfer pricing che supportino l'allineamento a dati di mercato.

Alcuni dei Metodi di analisi (equivalenti a quelli OCSE):

- Comparable Profit Methods: confronta indicatori di redditività
- Comparable Uncontrolled Price (CUP) → confronto con prezzi di transazioni simili tra soggetti indipendenti.
- Resale Price Method → si parte dal prezzo di rivendita e si sottrae un margine appropriato.
- Cost Plus Method → si calcola il prezzo aggiungendo un margine ai costi sostenuti.



Residenza fiscale negli Stati Uniti delle persone fisiche

- La residenza fiscale US non dipende solo dai 183 giorni: la valutazione è sempre caso per caso.
- Gli obblighi fiscali possono sorgere anche prima del superamento dei 183 giorni.
- Criteri principali:
 - Green Card Test → residenza fiscale automatica.
 - Substantial Presence Test (SPT) → conteggio dei giorni su 3 anni, non solo sull'anno corrente.
- Anche i non-residenti possono avere obblighi fiscali se percepiscono US-source income (es. lavoro svolto negli USA).



Residenza fiscale negli Stati Uniti delle persone fisiche

Il trattato contro le doppie imposizioni può:

- evitare doppia tassazione (Art. 4 – residenza; Art. 14 – lavoro dipendente; Art. 15 – amministratori; Art. 16 – artisti/sportivi; Art. 23 eliminazione doppia imposizione).

Tuttavia, il trattato non elimina gli obblighi dichiarativi:

- è necessario presentare una dichiarazione fiscale US (Form 1040-NR o 1040);
- spesso va allegato il Form 8833 per indicare la posizione treaty-based.



Disclaimer

This publication contains general information and is not intended to be comprehensive or to provide legal, tax or other professional advice or services. This publication is not a substitute for such professional advice or services, and it should not be acted on or relied upon or used as a basis for any decision or action that may affect you or your business. Consult your advisor.

Questa pubblicazione contiene informazioni di carattere generale e non è destinata ad essere completa o a fornire consulenza legale, fiscale o altra consulenza professionale. Questa pubblicazione non è un sostituto per tale consulenza o per altri servizi professionali, e non dovrebbe essere utilizzata come base per qualsiasi decisione o azione che possa interessare voi o il vostro business. In tal senso, si consiglia di contattare il proprio consulente di fiducia.

We have made reasonable efforts to ensure the accuracy of the information contained in this publication, however this cannot be guaranteed. Neither Rödl Langford de Kock LP nor any of its subsidiaries nor any affiliate thereof or other related entity shall have any liability to any person or entity which relies on the information contained in this publication, including incidental or consequential damages arising from errors or omissions. Any such reliance is solely at user's risk.

Abbiamo fatto ogni ragionevole sforzo per assicurare l'accuratezza delle informazioni contenute in questa pubblicazione, tuttavia questa non può essere garantita. Né Rödl Langford de Kock LP né alcuna delle sue controllate, né alcuna sua affiliata o altra entità correlate hanno alcuna responsabilità per qualsiasi persona o entità che si basa sulle informazioni contenute in questa pubblicazione, compresi danni diretti o indiretti derivanti da errori od omissioni. Tale affidamento è esclusivamente a rischio dell'utente.

Any tax and / or accounting advice contained herein is based on our understanding of the facts, assumptions we have been asked to make, and on the tax laws and / or accounting principles in effect as of the date of this advice. No assurance is given that the conclusions would be the same if the facts or assumptions change, or are not as we understand them, or that the tax laws and / or accounting principles will not change subsequent to the issuance of these conclusions. In addition, we do not undertake any continuing obligation to advise on future changes in the tax laws and / or accounting principles, or of the impact on the conclusions herein.

Qualsiasi consulenza fiscale e/o contabile ivi contenuta si basa sulla nostra comprensione dei fatti, ipotesi che ci è stato chiesto di formulare, e sulle leggi fiscali e / o principi contabili in vigore alla data di questo consiglio. Nessuna assicurazione è data sul fatto che le conclusioni possano essere le stesse, nel caso in cui i fatti e/o assunzioni subiscano dei cambiamenti, o non siano come noi le abbiamo intese. Nessuna assicurazione è data sul fatto che le leggi fiscali e / o principi contabili non siano soggette a modifiche a seguito dell'emissione di queste conclusioni. Inoltre, non ci assumiamo alcun obbligo di continuare a consigliare su futuri cambiamenti della normativa fiscale e/o principi contabili, o sull'impatto che possano avere sulle conclusioni nel presente documento.

No part of this document may be reproduced, retransmitted or otherwise redistributed in any form or by any means, electronic or mechanical, including by photocopying, facsimile transmission, recording, rekeying, or using any information storage and retrieval system, without written permission from Rödl Langford de Kock LP.

Nessuna parte di questo documento può essere riprodotto, ritrasmesso o altrimenti ridistribuito in qualsiasi forma e con qualsiasi mezzo, elettronico o meccanico, comprese fotocopia, fax, la registrazione, la rigenerazione delle chiavi, o utilizzare qualsiasi sistema di memorizzazione e recupero dati, senza autorizzazione scritta da Rödl Langford de Kock LP

Copyright © 2024 Rödl Langford de Kock LP - All rights reserved.

Filiberto Calascibetta – CPA, Dottore Commercialista (Italy), Console Onorario d'Italia per lo Stato della Georgia (U.S.A.)

SPECIALIZZAZIONE

- 20+ anni di esperienza professionale, di cui più di 15 anni concentrati nell'assistenza e consulenza a favore di società italiane ed europee, con operazioni commerciali negli Stati Uniti, operanti primariamente in:
- Operazioni manifatturiere
- Distribuzione
- Luxury good industry
- Logistica
- Construzione
- Ingegneria
- Consulenza

PROFESSIONAL

- Responsabile della '*Italian Practice*' di Rödl & Partner USA, realtà che assiste un largo numero di aziende italiane con operazioni commerciali e industriali negli USA, col supporto di un gruppo formato da diversi professionisti italiani;
- Si è unito a Rödl & Partner sede di Atlanta nel November 2003
- Precedente esperienza professionale a Milano come Dottore Commercialista e Revisore Legale, con primari studi internazionali
- Licenza di *Certified Public Accountant* in Georgia (U.S.A.)
- Abilitato alla professione di Dottore Commercialista (Italia)

ESPERIENZA – AREE PRATICATE

Assistenza e consulenza a favore di aziende italiane con investimenti produttivi e commerciali negli USA, in particolare su:

- Imposte federali, imposte dirette ed indirette degli Stati e Locali
- Fiscalità internazionale
- Servizi di Attestazione ed "Assurance", revisione e certificazione di Bilanci
- Assistenza e consulenza contabile su U.S. GAAP, Italian GAAP, e IFRS
- Supporto nell'avvio delle operazioni aziendali negli USA
- Consulenza ed assistenza in progetti di *Merger & Acquisition*
- Consulenza nel 'market entry' negli USA (*site selection*, incentivi, etc.)
- Business Process Outsourcing per start-ups e per aziende già avviate
- Relatore in numerosi seminari e workshops con diverse Associazioni Industriali (Confindustria), nonché con Agenzie ed Autorità statunitensi

NOTE

- Nato a Palermo, vive nell'Area Metropolitana di Atlanta dal novembre 2003, Georgia
- Laurea in Economia e Commercio, conseguita con lode presso l'Università di Palermo
- Master of Taxation tenuto dall'Il Sole24Ore - Business School', Milano
- Cittadino italiano e statunitense
- Console Onorario d'Italia per lo Stato della Georgia (Stati Uniti)
- Committee & founding member del Georgia Chapter, Italy America Chamber of Commerce, South-East



T +1404 586 3479

filiberto.calascibetta@roedlusa.com

Monja Volpato, Associate partner – CPA, Avvocato (Italy)

SPECIALIZZAZIONE

- Experience with BPO and U.S. tax consulting & preparation, primarily in the following industries:
 - Manufacturing
 - Distribution/Wholesale
 - Construction
 - Oil & Gas

PROFESSIONAL

- Certified Public Accountant in Georgia (2019)
- Worked at Rödl & Partner since August 2015
- More than 10 years public accounting experience
- Admitted at the BAR in Modena – Italy since 2002
- 12 years experience as lawyer in Italy

ESPERIENZA – AREE PRATICATE

- Experience with BPO and U.S. tax consulting & preparation, primarily in the following industries:
 - Manufacturing
 - Distribution/Wholesale
 - Construction
 - Oil & Gas

NOTE

- Born in Mirandola, Italy and currently living in the Metro Atlanta area, Brookhaven, GA
- In the U.S. since 2013
- Master Degree in Accounting and Taxes from Mercer University, GA
- Degree in Law from Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia, Italy



T +1 404 586 8937

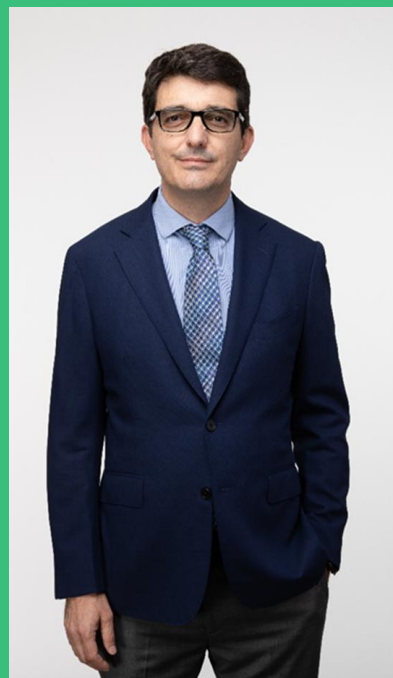
Monja.Volpato@roedlusa.com

Contatti



Monja Volpato

Associate Partner
Certified Public Accountant, Avvocato (Italia)
Direct +1 404 586 8937
Monja.volpato@roedlusa.com



Filiberto Calascibetta

Partner
Certified Public Accountant, Dottore
Commercialista
Console Onorario d'Italia per lo Stato della
Georgia (Stati Uniti)
Direct +1 404 586 3479
Filiberto.Calascibetta@roedlusa.com

www.roedl.us/
www.roedl.us/services/italian-practice/

RÖDL

We pave the way. Worldwide.